

Jak uwolnić zamrożoną gotówkę w firmie?



Praktyczny poradnik

oparty na historii
przedsiębiorców takich jak Ty!

Spis treści

Problemy polskich przedsiębiorców – czy są Ci znane?	3 - 5
Zaległe faktury źródłem kłopotów w branży budowlanej, transportowej i usługowej	6 - 8
Priorytety płatności firm – co regulują w pierwszej kolejności?	9 - 11
Stwórz scenariusz na wypadek kłopotów finansowych	12
Krok 1 – zamień faktury na gotówkę w 15 minut!	13 - 17
Krok 2 – unikaj ryzyka, monitorując kontrahentów!	18 - 21
Krok 3 – odzyskaj pieniądze na koszt dłużnika!	22 - 25
Podjmij właściwą decyzję – miej pełną kontrolę nad swoimi finansami	26





Piotr

Poznaj Piotra Zakrzewskiego – ma własną firmę budowlaną. Zatrudnia pięcioro pracowników. Niestety opóźnienia w płatnościach od zleceniodawców powodują również opóźnienia w wynagrodzeniach.



Czy tak samo jak Piotr i

27%

polskich firm

też masz problem z regulowaniem własnych zobowiązań, ponieważ kontrahenci nie płacą na czas?



Jan

Jan Wysocki ma własne przedsiębiorstwo transportowe. Choć on sam jest terminowy – to jego klienci zalegają z fakturami już ponad 3 miesiące. Nikt nie lubi czekać na opóźnione przesyłki.

Więc dlaczego Jan i blisko

9 na 10

firm w Polsce

musi czekać na pieniądze, które im się należą?



Maja

Maja Borkowska jest freelancerką – fotografką architektury. Marzy o nowym sprzęcie fotograficznym do swojej firmy. Chciałaby rozwijać swój biznes, ale nie stać ją na inwestycje. Kontrahent nie płaci już drugi miesiąc.

Czy podobnie jak Maja i

33%

przedsiębiorstw w Polsce

– Ty też musisz ograniczać inwestycje z powodu zatorów płatniczych?

Case study

historia Piotra

Po 10 latach pobytu w Niemczech i pracy w zachodnich firmach budowlanych, Piotr postanowił wrócić do kraju i zacząć działalność na własny rachunek. Miał kapitał, doświadczenie i know-how. Brakowało mu tylko pracowników. Z czasem zatrudnił do pomocy wykwalifikowanych fachowców, by wspólnie z nimi realizować zlecenia. Niestety, kiedy generalny wykonawca zaczął zalegać z fakturami, pracownicy Piotra mieli pretensję do niego. Nad Piotrem zebrały się czarne chmury.



Zaległe faktury to nie tylko opóźnienia wynagrodzeń. To także problem z ZUS-em i podatkami.

„Pamiętam to jak dziś: jest koniec miesiąca, zbliża się czas wypłaty pensji pracownikom, tymczasem pieniądze z kluczowego, zrealizowanego przed kilkoma miesiącami kontraktu, jeszcze nie wpłynęły. Pora wypłacić wynagrodzenia, a na koncie w banku pustka. Nie lubię tłumaczyć moim pracownikom, dlaczego jeszcze nie dostali pieniędzy. Wykonali swoją pracę uczciwie i oczekują terminowej wypłaty. Jak mam im wyjaśnić, że muszą poczekać? Zacząłem się martwić, co dalej z moją firmą... Na szczęście eFaktoring w NFG przywrócił mi równowagę finansową”.

Dzięki eFaktoringowi w NFG Piotr może się w pełni skupić na pracy. Ma pewność, że w terminie pospłaca wszystkie zobowiązania, a jego pracownicy nie będą czekać na pieniądze.

Case study

historia Jana

Jan ma firmę transportową i dziennie pokonuje setki kilometrów. Od wielu lat stara się realizować przesyłki terminowo i z należytą starannością. Musi mieć wolną głowę, aby nie pomylić paczek i szczęśliwie trafić pod wskazany adres. Ma grono zadowolonych klientów, choć sam nie jest zadowolony z tego, że czasem musi czekać na pieniądze.



Znajomy polecił mu eFaktoring w NFG. To zapewniło mu płynność i poczucie bezpieczeństwa.

„w mojej branży liczy się szybkość i precyzja. Nie mam czasu zastanawiać się, kiedy przelew dotrze w końcu na moje konto. Muszę zachowywać płynność finansową, żeby płynnie realizować kontrakty. Faktury z odroczonym terminem płatności są dobre dla moich klientów, ale dla mnie to tylko problem i niepotrzebne przestoje. Mógłbym rozwijać swój biznes szybciej, gdybym tylko miał więcej pieniędzy”.

„Nie muszę już czekać i zastanawiać się, gdzie są moje pieniądze. Pieniądze z NFG mam na koncie w 15 minut. A faktury z odroczonym terminem? Cóż, dzięki nim mam więcej zleceń. Czekanie na pieniądze przestało być udręką. W końcu mogę pracować na pełnych obrotach!” – cieszy się Jan.

Case study

historia Mai

Rok temu Maja założyła agencję fotograficzną.



„Decyzja o własnej działalności była dobrze zaplanowanym krokiem. Zrobiłam szczegółowy biznesplan, kupiłam sprzęt i wynajęłam studio fotograficzne. Kiedy pojawiły się pierwsze zlecenia, nie spodziewałam się, że przez kolejne miesiące będę się martwić, co dalej. Moi klienci spóźniali się z płatnościami, a ja nie mogłam myśleć o rozwoju firmy. Na kolejne inwestycje nie było zwyczajnie pieniędzy...”

Jak wielu mikroprzedsiębiorców, tak i Maja, zaczęła borykać się z problemami płynności finansowej. Kryzys pojawił się niedługo po tym, jak jeden z większych klientów spóźnił się z płatnościami ponad 7 tygodni.

„Musiałam coś zrobić, bo przyszłość mojej firmy stanęła pod znakiem zapytania. Kredyt nie wchodził w grę, więc zaczęłam szukać informacji o alternatywnych sposobach finansowania działalności. Tak trafiłam na faktoring”.

.....

Dzięki usłudze eFaktoringu, Maja może dziś inwestować i planować kolejne kroki prowadzące do rozwoju biznesu.



WAŻNE!

Jeśli zbyt często zadajesz sobie pytanie, gdzie ukrywają się Twoje pieniądze, to powinieneś wiedzieć:

Twoje pieniądze są ukryte w należnościach!

CZY WIESZ, ŻE...?

● Problemy z płynnością często zaczynają się dość niepozornie, od jednego, czy dwóch kontrahentów, którzy nie zapłacili w terminie?

● W najgorszej sytuacji kończą się upadłością. Wbrew powszechnej opinii, bankructwo to jednak nie tylko scenariusz dla firm, które słabo radzą sobie na rynku. Upadają także firmy z rosnącym portfelem zamówień, przychodami, a nawet te generujące zyski. To bowiem **problemy z płynnością finansową prowadzą do bankructwa.**

Jakie są priorytety płatności firm *i dlaczego Cię tam nie ma?*



Badania wskazują, że w pierwszej kolejności firmy opłacają:

- 1 pensje pracowników,
- 2 dalej składki ZUS,
- 3 a następnie podatki należne skarbowi państwa.

Na kolejnych miejscach znajdują się:

- 4 media (prąd, woda, gaz, energia),
- 5 wynajem powierzchni biurowych,
- 6 podatki należne gminie
- 7 i dopiero **zobowiązania wobec kontrahentów.**

Jakie są priorytety płatności firm *i dlaczego Cię tam nie ma?*

Tak, dopiero na 7. miejscu znajdują się faktury dla kontrahentów. Istnieje też prawdopodobieństwo, że firma nie tylko „przesunie Cię” na sam koniec wszystkich priorytetów, ale może też zapomnieć o Twoich fakturach.

Dlatego warto, abyś:

- na bieżąco monitorował stan swojego konta,
- przypominał się swoim kontrahentom,
- zapobiegał zatorom płatniczym, nieustannie dbając o płynność finansową,
- miał plan B na wypadek przeterminowanych płatności.

WAŻNE!

- Tylko **co druga** firma ma przygotowany **scenariusz na wypadek braku płatności**.
- Brak planowania sprawia, że kiedy kłopoty z płynnością już się pojawią, ich rozwiązanie kosztuje przedsiębiorcę znacznie więcej czasu, pieniędzy i nerwów.
- Scenariusz na wypadek kłopotów finansowych powinien zawierać sposoby na odzyskanie własnych pieniędzy, ale również sposoby na szybkie pozyskanie niezbędnego finansowania.

CO MOŻESZ ZROBIĆ?

Prewencja

– Nie czekaj na zapłatę od kontrahenta. Już dziś zamień faktury na gotówkę w usłudze eFactoring w NFG.

Monitoring

– Sprawdzaj kondycję finansową kontrahenta na bieżąco, a gdy zalega z płatnością, wpisz go do bazy danych KRD.

Windykacja

– skorzystaj z opcji windykacji polubownej prowadzonej przez firmę Kaczmarski Inkasso i odzyskaj swoje pieniądze **na koszt dłużnika!**

Krok 1

eFactoring – zarządzanie należnościami i gotówką w firmie



eFactoring to pierwszy na polskim rynku faktoring dla mikrofirm w pełni online.



To **nowoczesne narzędzie** finansowe, które wspiera nie tylko bieżącą działalność przedsiębiorstwa, ale też jego rozwój.



To wygodna **alternatywa dla kredytu bankowego**, ponieważ uwalnia pieniądze zamrożone w nieopłaconych jeszcze fakturach, a nie zmusza do zaciągania nowych zobowiązań.



To opcja dla wszystkich firm, które **chcą rozwijać się szybciej**.



eFactoring to cichy faktoring – kontrahent nie jest informowany o cesji ani o fakcie finansowania faktury.



To **odpowieź Twojego biznesu na split payment**. Utrata swobodnego dostępu do aż 23% środków z wystawionych faktur może spowodować problemy z płynnością finansową w Twojej firmie, a także brak możliwości korzystania z zamrożonych środków podczas płatności gotówką lub kartą płatniczą. Dzięki eFactoringowi błyskawicznie otrzymasz środki z faktur o odroczonej terminach płatności i to już w 15 minut.



Zamiana faktur na gotówkę
– szybko, łatwo, bez zbędnych formalności.



Krótki czas oczekiwania
– decyzja online i wypłata środków w 15 minut.



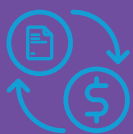
Niski koszt – za każdy sfinansowany 1000 zł przedsiębiorca płaci tylko 29,90 zł.



Intuicyjny system informatyczny do wprowadzania faktur online (<https://sof.nfg.pl/>).



Dzięki eFaktoringowi w NFG...



Nie musisz czekać na pieniądze z faktur

– NFG zamienia faktury na gotówkę, przez co możesz się cieszyć pieniędzmi przed terminem.



Możesz wydłużyć termin płatności kontrahentowi, przez co **Twoja oferta będzie dla niego atrakcyjniejsza.**



Zarabiasz, korzystając z rabatów! Uzyskane z NFG pieniądze możesz przeznaczyć na zakup materiałów, surowców lub innych produktów. Jeżeli zapłacisz za nie gotówką, będziesz mógł wynegocjować u dostawcy rabat – jego wysokość z pewnością przekroczy koszt sfinansowania faktury przez NFG.



Możesz się cieszyć mianem zaufanego partnera biznesowego, ponieważ sam terminowo spłacasz swoje zobowiązania wobec dostawców czy podwykonawców.



Masz większą swobodę w planowaniu inwestycji, które przyczynią się do szybszego rozwoju Twojego przedsiębiorstwa.

eFaktoring – jak zacząć?

Rejestrujesz się w serwisie **www.nfg.pl**, podając swój numer NIP.

Aby **potwierdzić swoją tożsamość**, uzupełniasz wymagane dane i wykonujesz przelew weryfikacyjny na kwotę 1 zł.

Zawierasz umowę, którą autoryzujesz poprzez kod SMS.

Wprowadzasz do systemu fakturę (lub faktury), którą chcesz sfinansować.

100% wartości faktury netto przelewane jest na Twoje konto nawet w ciągu 15 minut.

W wyznaczonym terminie **zwracasz ustaloną kwotę**.



Dlaczego warto korzystać z eFaktoringu w NFG?



Swobodnie dysponujesz środkami, które byłyby zamrożone w fakturach, dzięki czemu **zapobiegasz zatorom płatniczym i zyskujesz płynność finansową.**



Pieniądze, na które musiałbyś czekać 30, 60 czy nawet 90 dni, trafiają na Twoje konto **już w 15 minut.**

CZY WIESZ, ŻE...?

Sfinansowaliśmy już

38 tys.

faktur o łącznej wartości

210 mln zł

dla 3 tysięcy klientów.

Krok 2

Monitoring w Krajowym Rejestrze Długów BIG SA – sprawdzaj kontrahentów na bieżąco



Krajowy Rejestr Długów BIG SA

to pierwsze, największe biuro informacji gospodarczej w Polsce.



Od ponad 15 lat

zbiera i udostępnia dane na temat sytuacji finansowej konsumentów oraz firm (zarówno dużych koncernów, jak i małych przedsiębiorstw).



Usługa monitorowania

umożliwia Ci stałą kontrolę nad sytuacją finansową wybranych przez Ciebie firm. Kiedy w Krajowym Rejestrze Długów pojawi się wpis dotyczący jednej z nich, zostaniesz o tym powiadomiony.



Ponad połowa firm

(53,6%)

przyznaje, że **sprawdza kontrahentów**, z którymi przystępuje do współpracy.

1/3 z nich

sprawdza, ale tylko nowych kontrahentów.

WAŻNE!



Tymczasem **kontrahentów trzeba sprawdzać za każdym razem**, a najlepiej na bieżąco monitorować ich sytuację finansową. W każdej chwili bowiem kontrahenta może dotknąć problem niewypłacalności.

Dlaczego warto korzystać z monitoringu kontrahentów w KRD BIG SA?



➤ Dzięki **monitorowaniu kontrahentów** w KRD, zyskujesz błyskawiczną informację o tym, czy Twój klient jest dłużnikiem i zalega z płatnościami innym firmom na rynku.



➤ Możesz dowiedzieć się o zadłużeniu firm, z którymi współpracujesz, zanim stracą wypłacalność.



➤ Mając taką wiedzę, możesz w porę wycofać się z ryzykownej współpracy.



➤ Usługa pozwala na bieżąco kontrolować dodawanie, usuwanie, a także aktualizację informacji na temat Twoich kontrahentów.



➤ Dzięki temu wiesz, **kiedy sytuacja finansowa kontrahenta gwałtownie się pogorszy.**



➤ Nie musisz pamiętać o regularnym sprawdzaniu swoich kluczowych klientów, KRD robi to za Ciebie.

Zalety monitoringu w KRD BIG SA

Zyskujesz kontrolę nad sytuacją finansową klientów **24h na dobę.**



Otrzymujesz powiadomienie o każdej zmianie sytuacji klienta **e-mailem oraz SMS-em.**



Nie tracisz pieniędzy, bo natychmiast reagujesz, gdy Twój klient popadnie w kłopoty finansowe.



CZY WIESZ, ŻE...?

- Od połowy 2017 roku do połowy 2018 roku ofiarą przedsiębiorców-bankrutów padło w Polsce 650 firm. Straciły łącznie ok. 50 mln zł.
- Co czwarte z przedsiębiorstw, które ogłosiły upadłość, **było notowane jako dłużnik** już na rok przed ogłoszeniem upadłości, a co drugie na 3 miesiące przed bankructwem.
- Strat można więc było uniknąć. Wystarczyło monitorować firmy w Krajowym Rejestrze Długów.

Krok 3

Windykacja – nie czekaj biernie, aż kontrahent zapłaci

Jak pewnie wiesz, stosunkowo łatwo sprzedać swój towar lub usługę. O wiele trudniej jest uzyskać zapłatę za daną transakcję.

Windykacja w powszechnym rozumieniu oznacza **odzyskiwanie pieniędzy od dłużnika.**

Profesjonalna windykacja prowadzona jest w sposób **polubowny**, zgodnie z zasadami dobrych praktyk i obowiązującym prawem.

A najbardziej nowoczesną i korzystną formą takiej usługi jest **Windykacja na koszt dłużnika.**



Dlaczego warto korzystać z usługi

Windykacja na koszt dłużnika w Kaczmarški Inkasso?



➤ **Kaczmarški Inkasso** to pierwsza, nowoczesna firma windykacyjna w Polsce.



➤ Już **od ponad 25 lat** pomaga polskim przedsiębiorcom odzyskiwać należności na drodze polubownej w modelu inkasso, czy windykacji na zlecenie.



➤ Kaczmarški Inkasso pobiera wynagrodzenie tylko i wyłącznie w przypadku odzyskania długu (spłata całości lub części zadłużenia).



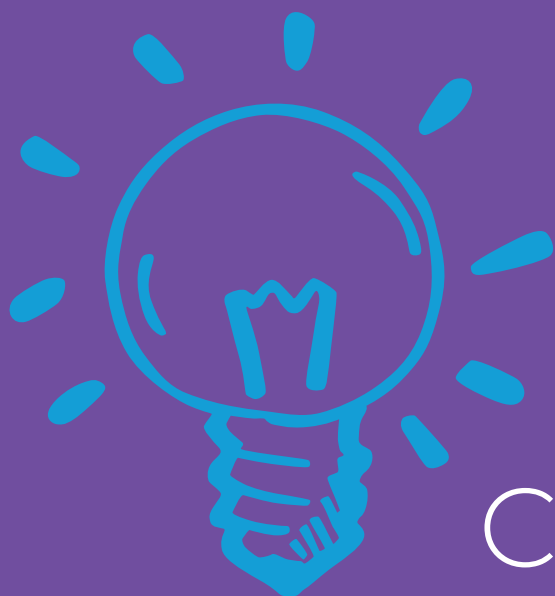
➤ Jest to prowizja od faktycznie wpłaconej przez dłużnika kwoty, ale zgodnie z polskim prawem nawet ten koszt można **odzyskać**.



➤ Wystarczy posłużyć się **notą obciążeniową**. Na jej podstawie dłużnik zobowiązany jest zwrócić wierzycielowi poniesione koszty windykacji.



➤ W przypadku braku wpłaty, Kaczmarški Inkasso **bezpłatnie** i w ramach tego samego zlecenia przeprowadzi dla Ciebie postępowanie mające na celu odzyskanie tej należności (etap polubowny i sądowy).



CZY WIESZ, ŻE...?

Z badań Kaczmarek Inkasso wynika, że gdy dochodzi do nieakceptowalnego przekroczenia terminu płatności, tylko

13%

firm zleca odzyskanie długu profesjonalnej firmie windykacyjnej, a

20%

oddaje sprawę do sądu.

Reszta czeka biernie na ruch ze stron klienta lub wysyła kolejne wezwania do zapłaty, dzwoni, negocjuje i rozmawia.

Niestety, im więcej czasu upływa, tym dług narasta, wierzycieli przybywa, a szansa na odzyskanie należności maleje.

Zalety windykacji w Kaczmarski Inkasso



Jest to **profesjonalna windykacja**, prowadzona w sposób polubowny, zgodnie z zasadami dobrych praktyk i obowiązującym prawem.

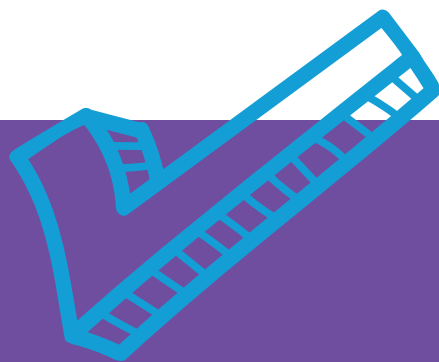


Najczęściej wykorzystywane narzędzia przez Kaczmarski Inkasso to: telefon, e-mail, korespondencja tradycyjna, SMS, wiadomości głosowe.



Jeśli działania na etapie windykacji polubownej nie przynoszą oczekiwanych rezultatów, możesz rozważyć skierowanie sprawy na drogę sądową, korzystając z wyspecjalizowanej kancelarii prawnej VIA LEX. (www.vialex.pl)

Podsumowanie



- Możesz prowadzić własną działalność bez wspomnianych narzędzi finansowych, ale wtedy godzisz się na to, że to **inni dyktują warunki** albo...

- Możesz skorzystać z narzędzi prewencyjnych i windykacyjnych, i **mieć pełną kontrolę** nad swoimi finansami.



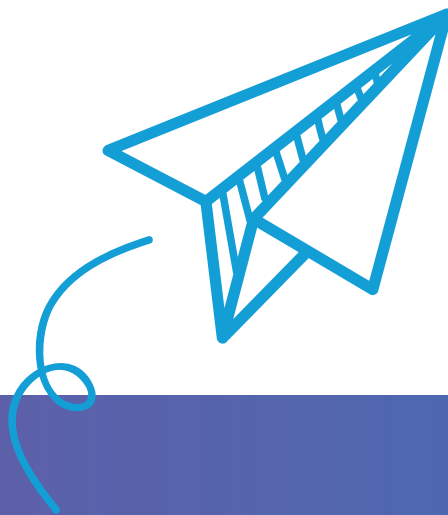
Wybór wydaje się oczywisty.





• **Nie pozwól,**
by problemy kontrahenta
ograniczały rozwój Twojego
biznesu!

• **Skorzystaj**
z eFaktoringu w NFG – już dziś!



Bądź gotowy na brak płatności!



www.nfg.pl



717 737 000